

SEMINARGEBÜHR

Tagesseminar (09:00 Uhr bis 16:00 Uhr)

- Standardprogramm u. individuelles Programm ohne separaten Vorbereitungsaufwand: EUR 850,-
- Individuelles Programm mit separatem Vorbereitungsaufwand: EUR 1.000,-

Halbtagesseminar (09:00 Uhr bis 13:00 Uhr)

- Standardprogramm u. individuelles Programm ohne separaten Vorbereitungsaufwand: EUR 500,-
- Individuelles Programm mit separatem Vorbereitungsaufwand: EUR 650,-

Die Preise verstehen sich netto zzgl. USt. Sie gelten als Pauschalpreise inkl. Fahrtkosten für bis zu 20 Teilnehmer bei Ausdruck der Seminarunterlagen durch den Auftraggeber.

Für Seminare im November und Dezember eines Jahres erheben wir einen Aufschlag von 10%.

ANFRAGE

Teilen Sie uns Ihre Wünsche mit – Sie erhalten dann von uns ein Angebot!

Seminarthema:

.....

.....

Terminwünsche:

.....

Geplante

Teilnehmerzahl:

Name:

Institution/Firma:

.....

Anschrift:

.....

Tel.:

E-Mail:



Auftragsberatungsstelle
Brandenburg e. V

ANSPRECHPARTNERIN

Anja Theurer, Geschäftsführerin
Abst Brandenburg e. V.
Mittelstr. 5, 12529 Schönefeld

Tel.: 030 37 44 607-0
Fax: 030 37 44 607-21
E-Mail: info@abst-brandenburg.de
Internet: www.abst-brandenburg

INHOUSE -
SCHULUNG

INHOUSE STANDARDPROGRAMM

Thema: VOL/A kompakt

Inhalt:

Vorbereitung der Ausschreibung

- Kostenschätzung
- Wahl der richtigen Vergabeart
- Erstellung der Vergabeunterlagen

Veröffentlichung der Bekanntmachung

- Nationale Ausschreibungsmedien
- EU-Ausschreibungsmedium

Abwicklung der Angebotsphase

- Beantwortung von Bieterfragen/-rügen
- Umgang mit eingehenden Angeboten
- Angebotsöffnung

Wertung und Zuschlagserteilung

- Eignungsprüfung und Präqualifizierung
- Wertung auf Basis der Wertungsmatrix
- Zuschlag und Absageschreiben

Vergabedokumentation

- Pflichterfordernisse
- Abweichungen von Vergabegrundsätzen

Thema: Erfolg bei öffentl. Aufträgen durch Optimierung der Unternehmensaufstellung

Inhalt:

Vermeidung häufiger Fehler bei der Angebotsbearbeitung

Zielgerichtetes Wissensmanagement im Unternehmen

Professionelle Kommunikation mit der öffentlichen Hand

Nutzung „vergabefremder“ Kriterien zu Steigerung der Erfolgsaussichten, u.a.

- Frauenförderung
- Ausbildungsförderung
- Umweltfreundliche/energieeffiziente Produktpalette

Effizienter Umgang mit den neuen Mindestlohnvergabegesetzen

Grundregeln des Rechtsschutzes im Vergabeverfahren

- „Primärrechtsschutz“ vor der Vergabekammer
- „Sekundärrechtsschutz“ vor den Zivilgerichten

THEMENVORSCHLÄGE

Weitere mögliche Themengebiete

- VOB/A kompakt
- Qualität bei der Vergabe freiberuflicher Leistungen: Verhandlungsverfahren nach VOF optimieren
- Einsteigerseminar öffentliche Auftragsvergabe
- Optimierter Umgang mit dem Vergabemarktplatz Brandenburg
- Update aktuelle vergaberechtliche Rechtsprechung

Wir gehen gerne auf Ihre individuellen Wünsche ein. So können etwa interne Beschaffungsrichtlinien in die Schulung einbezogen oder vergaberechtliche Probleme auf Basis aktueller Praxisfälle beim Beschaffer oder im Unternehmen erläutert werden.

Kontaktieren Sie uns – Sie erhalten von uns ein maßgeschneidertes Angebot!

INHOUSE
SCHULUNG

Vergaberecht unterliegt – getrieben durch die Rechtsprechung sowie eine hohe gesetzgeberische Aktivität auf Ebene von EU, Bund und Land – einem steten Wechsel.

Vergabeverfahren können aber nur dann rechtssicher geplant und durchgeführt werden, wenn die vergaberechtlichen Kenntnisse der öffentlichen Beschaffer stets auf dem aktuellen Stand sind. Hieraus ergibt sich laufender Schulungsbedarf, gerade auch mit Blick auf Länderspezifika.

Seitens der Unternehmen sind solide Grundkenntnisse über die Fallstricke des Vergaberechts unerlässlich, um nicht Gefahr zu laufen, dass aufwändig erstellte Angebote wegen Formfehlern ausgeschlossen werden. Hinzu kommt, dass die jüngeren Bestrebungen der Gesetzgeber, sogenannte „strategische Ziele“ mit dem Vergaberecht umzusetzen, neue Chancen für die Angebotsbearbeitung eröffnen.

Neben ihrem regulären Seminarprogramm bietet die Auftragsberatungsstelle die Möglichkeit, Inhouse-Schulungen auf Basis von Standardinhalten oder aber gemäß individuellen Kundenwünschen durchzuführen. Auf diese Weise kann eine größere Zahl von Mitarbeitern kostengünstig geschult werden.